

Seminare im Bereich Kundenmanagement

Verkaufen Sie noch, oder beraten Sie schon? Emotionale Beratung im Premiumsegment.

Inhalt des Seminars:

- Systematischer und strategischer Verhandlungsdialog
- Kommunikationsmethoden - psychologische Gesprächsführung im Beratungsgespräch
- Kundentypen - Persönlichkeitsprofilanalyse
- Erfolgsfaktoren für ein erfolgreiches emotionales Käuferlebnis in Abhängigkeit des Kundenprofils
- Rabattverhandlungen in Abhängigkeit des Kundentypen

Seminartermine: Berlin: 24.10.2013

 Dauer: 09:00 bis 17:00 Uhr

 Investition: 570,- € (brutto) incl. Getränke und Mittag

Anmeldung

Vorname: _____ Nachname: _____

Straße: _____

Postleitzahl: _____ Ort: _____

Email: _____

Telefon: _____

Datum: _____ Unterschrift: _____

Bitte senden Sie dieses Formular ausgefüllt und unterschrieben per Email an mail@saylors.de. Die Gebühren in Höhe von 570,- € bitte ich Sie bis spätestens 8 Tagen vor Seminarbeginn auf das untenstehende Konto zu überweisen.

Herzlichen Dank für Ihre Teilnahme!

Geschäftsführerin:
Scotty S. Saylors, Dipl. Ing.-Oec.
Ust.-IdNr. DE288786386

Bankverbindung:
Volksbank eG BraWo
Konto-Nr. 166 57 66 001
BLZ 269 910 66